

IReS

***InterReachSupport***

**workShop “La nuova classificazione CLP delle miscele ed i relativi adempimenti”**

**26 Giugno 2014**

## ***definizioni***

- *“.... the world’s most ambitious chemicals legislation.....”*
- *“.... the most demanding chemicals legislation”*
- *“.....registration is not the end but just the beginning.....”*
  
- *“.... il paese più colpito dalla nuova legislazione chimica non sarà la Germania ma l’Italia ...”*

## **consideranda**

il Regolamento REACH (CE) 1907/2006 nei “consideranda” prevede che:

*(8) Si dovrebbe tenere in particolare considerazione l'impatto potenziale del presente regolamento sulle **piccole e medie imprese (PMI)** e la necessità di evitare discriminazioni nei loro confronti*

### **ed ancora**

*(39) Per aiutare le imprese, **in particolare le PMI**, ad adempiere agli obblighi previsti dal presente regolamento, in aggiunta ai documenti di orientamento pratico forniti dall'agenzia, gli Stati membri dovrebbero **istituire servizi nazionali di assistenza tecnica***

## *regolamentazione*

- legislazione di base (Regolamenti REACH&CLP e SDS):  
pagine **1.676**
- provvedimenti legislativi REACH&CLP da dicembre 2006 a marzo 2014:  
num. **56**
- Guide applicative : **56** documenti c.ca pagine **6.700**  
> **80** aggiornamenti
- FAQ (Frequently Asked Questions) e Q&A (Questions & Answers):  
elaborate > **1.000** risposte relative ad **80** temi

*inoltre*

- previsto l'utilizzo solo di IT: **102** manuali per oltre pagine **6.200**

**di fronte**

- alla complessità dei Regolamenti REACH&CLP,
- alla grande massa di informazioni (in continua espansione ed aggiornamento),
- alle influenze su numerose altre legislazioni vigenti
- alla complessità della struttura organizzativa di ECHA,
- alle funzioni e responsabilità degli altri organi UE (Commissione, Parlamento, Direzioni Generali)

*appare evidente quanto sia **difficile, complesso e costoso** per le aziende poter essere sempre al corrente della situazione, la quale potrebbe avere anche effetti diretti sulle loro attività;*

*per tale motivo il ruolo di un'associazione di riferimento risulta essere molto importante, come del resto numerose volte viene evidenziato dal REACH stesso*

## ***logica conseguenza***

tenuto conto dell'evidenziato consistente e gravoso impegno richiesto dall'applicazione dei Regolamenti REACH&CLP, a completamento del “*progetto REACH*”, AssICC ha promosso ed attivato l'iniziativa InterReachSupport (IReS), allo scopo di completare l'assistenza alle aziende con un aiuto concreto dedicando particolare attenzione ai problemi connaturati alle PMI

## ***finalità IReS***

l'iniziativa IReS ha per finalità quella di alleggerire i gravosi compiti delle aziende del settore chimico,

- riducendo le intrinseche difficoltà,
- semplificando la comprensione delle norme legislative,
- presentando alle autorità le ragioni dei propri aderenti,
- cercando di salvaguardare le aziende da pseudo esperti

si propone inoltre l'obiettivo di:

- creare *aggregazione* per ottimizzare i costi
- guidare gli aderenti *ottimizzando le risorse*
- fornire *assistenza* per tutte le numerose e varie consulenze (attentamente selezionate per la loro professionalità e serietà) necessarie per l'osservanza delle disposizioni legislative

## ***situazione generale***

risulta molto evidente che le aziende dovranno ancora affrontare grossi e difficili impegni in un contesto non sempre molto chiaramente definito e che, come comunemente previsto da tutti, necessita di un forte supporto da parte di provate professionalità

da ricordare che l'ECHA prevede un consistente programma di controllo sull'implementazione dei Regolamenti e che per le inadempienze sono previste anche non lievi sanzioni



## **perché IReS ?**

*si ritiene che una iniziativa strutturata come IReS, che rappresenta l'anello di congiunzione tra l'assistenza fornita dalle associazioni di categoria, il mondo dei consulenti e l'Help Desk nazionale, sia particolarmente efficace nell'essere in grado di aiutare le aziende sull'analisi della loro situazione e sulle più opportune decisioni da prendere, con particolare riferimento alla trasversalità dell'iniziativa ed alle maggiori possibilità di aggregazione e conseguenti semplificazioni e riduzioni dei costi.*

*da ricordare che, essendo IReS un'associazione, non ha fini di lucro e pertanto cerca di curare al massimo soltanto gli interessi dei suoi aderenti*

## **come funziona /1**

*l'attività di InterReachSupport riguarda tutte le sostanze, miscele o articoli, che rientrano nel campo di applicazione del Regolamento REACH e del Regolamento CLP.*

*mentre la gestione quotidiana di IReS è di pertinenza del Segretariato, le problematiche prettamente tecniche sono di competenza del Comitato Tecnico Scientifico (CTS).*

*il CTS è costituito da tutte le professionalità necessarie a condurre i consorziati verso l'implementazione di tutti gli adempimenti previsti dal REACH, come pure di aiutare gli aderenti ad espletare gli obblighi di classificazione e notifica delle sostanze, come previsto dal Regolamento CLP.*

## **come funziona /2**

*IReS ha costituito un pool di consulenti selezionati tra quelli più affidabili per professionalità, conoscenza dei Regolamenti REACH e CLP e relazioni con le istituzioni, in grado di assicurare la massima garanzia sulla qualità delle prestazioni e congruità dei costi.*

*Per essere sempre in grado di affrontare tempestivamente problematiche e predisporre soluzioni, IReS ha organizzato un Gruppo di Lavoro Tecnico (GdLT) formato da esperti aziendali con i quali vengono sviscerati i problemi che si presentano realmente nella vita quotidiana delle aziende in modo di essere in grado di prevedere tempestivamente azioni e fissare priorità*

*IReS mantiene contatti con le istituzioni sia a livello nazionale che europeo*

## ***situazione/ problematiche/ 1***

è necessario evidenziare chiaramente che:

- ancora numerose sono le situazioni di incertezza che, nel procedere dell'implementazione, via via si riscontrano: una prova evidente è il prolungamento dell'attività del DCG (Directors Contact Group) fino al 2018

per cui si richiederà sempre

- un continuo monitoraggio delle decisioni/modifiche/aggiornamenti prese in ambito ECHA
- una continua armonizzazione con le specifiche, particolari situazioni aziendali
- un continuo processo di aggiornamento

## ***situazione/ problematiche/ 2***

*nell'immediato, tra le problematiche di maggior impegno che richiederanno aiuto ed assistenza si possono evidenziare*

- l'adeguamento delle SDS in virtù dell'entrata in vigore del Regolamento CLP per le miscele a partire dal 1° giugno 2015
- le registrazioni 2018: per le caratteristiche delle sostanze, la tipologia dei registranti, le difficoltà di nomina di un LR, la carente disponibilità di dati, l'adeguatezza dei costi comparati con i volumi trattati, la concreta possibilità di eliminazione dal mercato di varie sostanze, la ripartizione dei costi in ambito SIEF,.....
- i risultati del lavoro del comitato ENES in merito alle caratteristiche standard degli Scenari di Esposizione

## ***incontro/dibattito***

tra i servizi predisposti da IReS, il cui elenco si trova in cartellina, desideriamo segnalare il previsto incontro/dibattito, intitolato “La nuova classificazione CLP delle miscele”, che ha per finalità quella di completare quanto esposto nel presente workShop chiarendo ogni e qualsiasi dubbio individuale possa ancora sussistere in merito.

si terrà il prossimo 10 luglio, in questa sede

*l'iniziativa incontro/dibattito è un'iniziativa originale IReS molto apprezzata in quanto consente alle aziende di chiarire i loro specifici dubbi in merito al tema trattato nell'incontro  
ciò è reso possibile in quanto l'oggetto dell'incontro è molto specifico ed il limitato numero dei partecipanti (max 15) consente a tutti, durante le previste 4 ore, di esporre il loro particolare problema e di trovarne la soluzione*

## ***importanza del gruppo***

un altro elemento di cui è opportuno tener conto nell'aderire ad IReS è l'importanza del **GRUPPO**

è provato che la singola azienda ha poche/ nulle possibilità di far valere le proprie ragioni mentre il GRUPPO viene ascoltato più facilmente ed attentamente

questo concetto è particolarmente valido in ambito REACH dove la voce degli stakeholder non solo viene ascoltata ma istituzionalmente RICHIESTA da ECHA

**+ ADERENTI + FORZA**  
**+ ADERENTI + AGGREGAZIONI**  
**+ ADERENTI + SERVIZI**  
**+ ADERENTI - COSTI**



IReS

***InterReachSupport***

**corso Venezia 47  
20121 Milano  
Tel. +39 02 7750236  
Fax. +39 02 76005543  
e-mail: [ires@ires-it.org](mailto:ires@ires-it.org)**